

Cinco ideas de negocio de estudiantes de la Escuela de Postgrados en Negocios de la ORT

Integrantes de la comunidad Alumni, docentes, empresarios e inversores participaron de un Pitches Day

30 DE DICIEMBRE 2024 - 10:33HS

Compartir



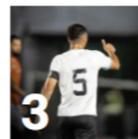
LAS MÁS LEÍDAS



TARIFAS
Combustibles: el gobierno definió los precios de nafta, gasoil y supergás para enero de 2025



BOLSILLO
Domésticas, jubilaciones, públicos y privados: mirá los aumentos salariales que rigen desde el 1° de enero



Un futbolista de la selección de Marcelo Bielsa, otro de City Group y un zaguero colombiano: los nombres que se acercan a Nacional



Nacional sigue despidiendo futbolistas y extendió dos nuevos contratos en el plantel de Martín Lasarte

Estudiantes del Máster en Administración de Empresas - MBA y del EMBA, Executive MBA de la universidad ORT presentaron sus ideas de negocio, así como los fundamentos financieros y comerciales de estas, **con el foco puesto en inversores y potenciales clientes**. El plan de negocios es el último paso antes de obtener el título, tanto del MBA como del EMBA, y **supone abordar la definición, la estrategia de implementación, y el análisis de viabilidad económico-financiera y comercial de un proyecto real de negocios**. Los estudiantes elaboran este proyecto bajo la supervisión metodológica de tutores experimentados.

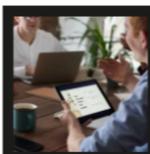
Una de las ideas de negocio presentada en la jornada fue **Úniko, un marketplace digital** diseñado para reunir emprendimientos locales, ofreciendo una plataforma de pago segura y disminuyendo el tiempo dedicado a responder consultas. El objetivo de esta es ayudar a los emprendedores a exposición de sus productos y permitir a los usuarios encontrar y adquirir artículos originales, de manera rápida y organizada, con precios claros, reseñas y una plataforma de pago segura.

Otro proyecto es **Sumeria, un software de gestión en la nube diseñado específicamente para las Pymes uruguayas**, que ofrece una solución integral para centralizar y optimizar operaciones clave como ventas, inventarios y facturación. Este sistema modular permite controlar contabilidad, stock, proveedores y marketing en una única plataforma, lo que facilita la toma de decisiones informadas, a la vez que reduce tiempos y errores operativos. Con un enfoque en sectores como gastronomía, retail y servicios, Sumeria responde a las necesidades de emprendedores que actualmente gestionan sus negocios con herramientas básicas como planillas de Excel.

MÁS NOTICIAS



Mirá las tres nuevas maestrías que ofrece la Universidad ORT Uruguay a partir de 2025



CULTURA
Hacer un balance del año y fijar metas para el próximo: un ejercicio fundamental para las empresas

Quhint, por su parte, es una **herramienta web de análisis de datos diseñada para simplificar la gestión de información en e-commerce**, que centraliza indicadores clave de múltiples plataformas, como Mercado Libre y Google Ads, y ofrece asistencia para interpretar los datos, permitiendo a las empresas tomar decisiones más rápidas y efectivas. A partir de esto los usuarios acceden a un dashboard con métricas relevantes y cápsulas de análisis temáticas, que agrupan indicadores seleccionados por expertos en e-commerce.

Otra idea de negocio presentada fue **Blue Monk, un laboratorio creativo que ofrece servicios audiovisuales y de contenido diseñados para grandes empresas corporativas**, con un enfoque en destacar los valores únicos de cada proyecto y generar una conexión emocional con el cliente. Blue Monk entiende que las empresas que sobresalen son aquellas capaces de establecer un vínculo significativo con su audiencia.

Por último, **Software Arrows es una plataforma digital que centraliza y gestiona todas las comunicaciones con clientes en un único lugar**, integrando canales como WhatsApp, redes sociales y email. Diseñada para responder a las crecientes demandas de inmediatez, esta herramienta permite a las empresas mejorar la atención al cliente al evitar la dispersión entre múltiples aplicaciones y canales, lo que ayuda a optimizar tiempos y reducir pérdidas de ventas. Además, Software Arrows incorpora automatización con inteligencia artificial, lo que facilita responder de manera eficiente incluso fuera del horario laboral.